



way of feeling

Vertriebssystem | Geschäftspartner Antrag
Stand: Frühling 2021

feeling HandelsgesmbH
Walgaustraße 22
A-6824 Schlins

Tel. +43 (0)5524 22399
E-Mail: feeling@feeling.at
www.feeling.at



way of feeling

AromaBerater - Informationsmappe

Stand: Februar 2021

Inhalt:

Herzlich Willkommen	Seite 2
Aromaberatung hat Zukunft	Seite 3
Einstiegsmöglichkeit „Ihre Wahl“	Seite 4
Einstiegsmöglichkeit „Ihre Chance“	Seite 5
Werbematerialien (optional)	Seite 6
Vertriebssystem	Seite 7
Provisionssystem	Seite 8
Aufgabenprofile	Seite 9
Aufstiegsmöglichkeiten	Seite 10
FAQ – häufig gestellte Fragen zum ‘way of feeling’	Seite 11
Geschäftspartnerantrag	im Anhang



Herzlich Willkommen im Team!

Den ersten Schritt in eine erfolgreiche Zukunft haben Sie bereits getan. Das feeling Team freut sich, Sie nun näher mit feeling bekanntmachen zu dürfen.

feeling ist ein seit 1991 bestehendes erfolgreiches, österreichisches Unternehmen. Unsere Stärke und unser Erfolg basieren auf erstklassiger, erlesener Produktqualität und -vielfalt, qualifizierter Beratung, sowie der Begeisterung und Lebensfreude aller AromaBeraterInnen.

Der Geschäftsführer Elmar Mähr sowie alle feeling Mitarbeiter, freuen sich, Sie in einem Team besonders umweltbewusster und naturverbundener Menschen begrüßen zu dürfen. Menschen, die sensibel auf die seelischen und gesundheitlichen Bedürfnisse anderer einzugehen vermögen.

Unsere enge Zusammenarbeit, z.B. mit Therapeuten, Ärzten, Hebammen und vielen Menschen in Pflegeberufen, gibt uns die notwendigen Erfahrungswerte für unsere verantwortungsvolle Tätigkeit.

feeling - Philosophie

Ätherische Öle sind ganz besondere Kostbarkeiten, die uns die Natur schenkt.

Wir haben es uns zur Aufgabe gemacht, die langvergesseene Wirkungsvielfalt ätherischer Öle, verbunden mit den richtigen Anwendungsmöglichkeiten, unseren Mitmenschen wieder vertraut zu machen. Wir wenden die naturreinen ätherischen Öle zur natürlichen Pflege der Haut an sowie als duftende Wohlfühlprodukte zur Steigerung des Wohlbefindens und der Vitalität.

Wer ätherische Öle als Geschenk der Natur anwendet, ist auch sensibel für Natur- und Umweltschutz. Deshalb führen wir zusätzlich sorgfältig ausgesuchte, ökologisch sinnvolle Haushaltsprodukte im Vertriebsprogramm. Zum gesunden Leben im Einklang mit der Natur gehören für uns zudem hochwertiges Meersalz sowie Birkenzucker als gesunde Alternative zu konventionellen Süßungsmitteln.

Unsere Tätigkeit insgesamt steigert persönliche Fähigkeiten und fördert Wohlbefinden, Gesundheit, sowie Natur- und Umweltschutz bei uns und unseren Mitmenschen.



Aromaberatung - Beruf mit Zukunft

Aromaberatung als Nebenbeschäftigung

- Sie wünschen sich eine interessante und sinnvolle Nebenbeschäftigung, bei der Sie Ihr Wissen erweitern, sich mit Menschen treffen und Geld verdienen können.
- Sie veranstalten 4-6 Aromarunden und/oder Einzelberatungen pro Monat. Das feeling Team gibt Ihnen volle Unterstützung und die Möglichkeit einer umfassenden Aus- und Weiterbildung.
- Sie sammeln eigene Erfahrungen und besuchen Meetings, Veranstaltungen und spezielle Fortbildungsseminare.

Aromaberatung als Beruf

- Ihr Ziel ist es, mit einer interessanten sinnvollen Arbeit das Geld zu verdienen, das Sie zum Leben brauchen. Sie veranstalten mehrere Aromarunden pro Woche, geben Einzelberatungen und Seminare. Sie unterstützen Ihre AromaBeraterInnen bei ihren Aktivitäten.
- Sie sind kreativ und sehen die Möglichkeit eines größeren Teams. feeling gibt Ihnen volle Unterstützung, sodass Sie Ihre Ideen erfolgreich umsetzen können.

Führungskraft bei feeling

- Für die Organisation, das Management und die Ausbildung von AromaBeratern braucht feeling Führungskräfte. Sie wachsen mit Ihren Aufgaben, organisieren Meetings und Workshops, um dort Ihr Wissen und Ihre Fähigkeiten an Ihre BeraterInnen weiterzugeben.
- feeling legt großen Wert auf eine verantwortungsvolle, zuverlässige Betreuung Ihrer AromaBeraterInnen, für die Sie persönlich verantwortlich sind.



Wir bieten zwei unterschiedliche Einstiegsmöglichkeiten, Einstieg „Ihre Wahl“ und Einstieg „Ihre Chance“!

Einstieg „IHRE WAHL“

Als NeueinsteigerIn stellen Sie sich das Produktsortiment Ihrer Wahl, im Wert von mindestens € 420,- inkl. MwSt. (ausgenommen Holzkoffer, Holz-Drehteller) selbst zusammen und erhalten auf diese Rechnung 20% Rabatt. Sollte Ihre Erstbestellung höher als € 420,- sein, erhalten Sie für die restliche Summe eine eigene Rechnung mit Ihrer Provision laut Provisionssystem. Auf den enthaltenen Aroma-Basics E-Learning Kurs erhalten Sie 50% Rabatt.

Bezeichnung	Stk	Artikel	€ inkl. MwSt.
Ihr Produktsortiment	1	nach freier Wahl im Wert von mindestens abzüglich 20% Sofortrabatt	420,- -84,-
Aroma-BASICS E-Learning	1	E-Learning Zugang für 3 Monate abzüglich 50% Sofortrabatt	140,- -70,-
Präsentationsmaterial	5	12 Produktkataloge	kostenlos
Informationsmaterial	5	Folder der aktuellen Set-Angebote	
Werbematerial	1	3097 Babypflege Folder	
	1	3089 Sonnenpflege Folder	
	1	3159 Öko-Reinigung Folder	
	10	15006 Produktproben	
	1	1091 Schreibblock mit feeling Logo	
	1	1024 Kugelschreiber mit feeling Logo	
	5	3158 Papiertaschen mit feeling Logo	
	1	Präsentationsbestätigungen (2 Stk.)	
	1	Bestellformulare (2 Stk.)	
	1	Gastgebergeschenkliste	
	1	Übersicht Duftsteine	
	1	Übersicht Raumbeduftungsgeräte A3	
	1	Folder Raumgestaltung mit Duft	
	1	Information feeling Homepage	
	1	Buch als Willkommensgeschenk	
Gesamtsumme	Produkte und Material im Wert von ca. EUR 600,-		406,-

Bei der Einstiegsbestellung in Höhe von € 420,- wird die Provision bereits als Rabatt abgezogen. Den Aroma-BASICS E-Learning Kurs unterstützen wir mit 50% Rabatt. Auf die folgenden Bestellungen erhalten Sie als neuer feeling AromaBeraterIn eine Provision von 20% rückvergütet! Der Werber bzw. Betreuer bekommt von feeling einen Warengutschein im Wert von € 70,- als Dankeschön für die Neuwerbung und die Starthilfe für das neue feeling Mitglied.



Einstieg „IHRE CHANCE“

Als NeueinsteigerIn erhalten Sie eine von uns zusammengestellte Warenpalette (Chance-Paket im Wert von € 422,30), den E-Learning Kurs im Wert von € 140,- sowie notwendige Unterlagen.

Bezeichnung	Stk	Artikel	€ inkl. MwSt.
Chance-Paket	1	19966 Aroma-Kreativ-Set, Set mit 16 Ölen + Buch	198,80
	1	12032 Frischezauber Duftkomposition, 10 ml	7,80
	1	11361 Alles Gute Duftkomposition, 5 ml	7,80
	1	19902 Autoset Herz, Set	12,50
	1	19301 Duftset Blume des Lebens	22,50
	1	17526 Rosenhydrolat bio, 100 ml	9,80
	1	18044 Neroli Aromastick, 10 ml	12,00
	1	11516 Vitalität Raumspray, 100 ml	10,80
	1	15077 Cleopatra Dusch- und Haarshampoo, 200 ml	9,80
	1	15127 Lavendel Dusch- und Haarshampoo, 200 ml	9,80
	1	13081 Balance Basenbad, 700 g	12,80
	1	19944 Oase der Entspannung, Ölbadset	23,80
	1	19911 Zeit für Dich, Massageset	23,80
	1	14076 Shea Soft bio Körperbutter, 100 ml	14,80
	1	18312 Deocrème lieblich, 30 ml	12,00
	1	18024 Rosenbalsam, 15 ml	16,50
	1	18025 Teebaumbalsam, 30 ml	10,00
	1	12025 Hanfsamenöl nativ bio, 50 ml	7,00
	5	12 Produktkataloge	
	5	Folder der aktuellen Set-Angebote	
	1	3097 Babypflege Folder	
	1	3089 Sonnenpflege Folder	
	1	3159 Öko-Reinigung Folder	
	10	15006 Produktproben	
	1	1091 Schreibblock mit feeling Logo	
	1	1024 Kugelschreiber mit feeling Logo	
	5	3158 Papiertaschen mit feeling Logo	
	1	Präsentationsbestätigungen (2 Stk.)	
	1	Bestellformulare (2 Stk.)	
	1	Gastgebergeschenkliste	
	1	Übersicht Duftsteine	
	1	Übersicht Raumbeduftungsgeräte A3	
	1	Folder Raumgestaltung mit Duft	
	1	Information feeling Homepage	
	1	Buch als Willkommensgeschenk	
		E-Learning Zugang für 3 Monate im Wert von € 140,-	140,00
Gesamtsumme			562,30

Wird nach 3 Monaten ein Umsatz von € 2.400,- inkl. MwSt. erreicht, erhalten Sie das Chance-Paket **kostenlos!** Für den Werber entfällt die Betreuungsprovision für das Chance- Paket.

Wird der Umsatz nicht erreicht, wird die erhaltene Ware in Höhe von € 422,30 nach 3 Monaten verrechnet und wie üblich verprovisioniert. Betreuungsprovision für den Werber fällt an. Den AromaBasics E-Learning Kurs erhalten Sie mit 50% Rabatt. Bei Nicht-Erreichen des Umsatzes sind nach 3 Monaten also € 492,30 fällig.



Werbematerialien

Zum gestützten Preis erhalten Sie nach Wunsch zusätzliches Werbe- und Präsentationsmaterial.

Stk.	Art.Nr.	Bezeichnung	Einheit	Preis in €
	3158	Papiertaschen (hochwertig verarbeitet, stabil, Stoffkordel)	1 Stk.	0,40
	3058	Papiertaschen	10 Stk.	4,00
	3067	Papiertaschen	100 Stk.	36,00
	1009	Duftstreifenblock zum Präsentieren von Düften	Stk.	2,50
	1024	Kugelschreiber (BIO-PEN aus Bio-Kunststoff)	Stk.	0,50
	1222	Bleistifte natur mit Radiergummi	Stk.	0,40
	1091	Schreibblock (ca. 20 x 29,7 cm, 20 Blatt)	Stk.	0,50
	1122	Streichhölzer Langformat (11,2 x 2,8 x 0,9 cm)	10 Stk.	5,50
	1107	Motivkarte (mit Pflanzenbild, Infos, Rezeptidee)	Stk.	0,10
	17600	Produktproben 10 ml / flüssig (je nach Verfügbarkeit)	Stk.	1,50
	17601	Produktproben 6 ml / Balsam (je nach Verfügbarkeit)	Stk.	2,50
	1092	feeling Logo Aufkleber (Größe ca. 18 x 12 cm)	Stk	2,00
	1124	Keramiklöffel zum Verkosten, 10 Stk.	Set	12,00
	1123	Tropfeinsatzöffner , 3er Set	Set	4,90
	1070w	Masken aus Baumwolle, weiß , 10 Stk.	Set	29,80
	1070s	Masken aus Baumwolle, schwarz , 10 Stk.	Set	29,80

Sämtliche Informations- und Präsentationsmaterialien zum Download stehen Ihnen als feeling BeraterIn kostenlos zur Verfügung im firmeninternen Bereich der feeling Webpage siehe www.feeling.at/web/anmelden/

Ebenso finden Sie neben der aktuellen Produktinfomappe und Tropfenpreisliste die Bestellformulare, Präsentationsbestätigungen, Gastgeschenkeliste, Folder Duftsteine, Raumbefüllung und vieles mehr!

Die hochwertigen feeling Produktkataloge, Winterfolder / Sommerfolder, Babyfolder, Ökoreinigungsfolder und andere Drucksorten stehen in moderater Menge kostenlos zur Verfügung. Die Folder sind auch auf www.feeling.at zum Online-Durchblättern verfügbar.



Vertriebssystem

Gruppenstufe	Voll-provision	Sonder-provision	Betreuungs-provision	Betreuungs-sonder-provision	Gesamtumsatz für Aufstieg netto
Stufe 7: Vertriebsmanager (VMV)	44 %	31 %	4 %	2 %	
Stufe 6: Vertriebsleiter (VL)	40 %	29 %	4%	2 %	€ 50.000,-
Stufe 5: Gruppenleiter (GLV)	36 %	27 %	4 %	2 %	€ 25.000,-
Stufe 4: Teamleiter (TL)	32 %	25 %	4 %	2 %	€ 10.000,-
Stufe 3: Fachberater (FB)	28 %	23 %	4 %	2 %	€ 5.000,-
Stufe 2: Repräsentant (RE)	24 %	21 %	4 %	2 %	€ 2.000,-
Stufe 1: Anwärter-Repräsentant (AR)	20 %	19 %			€ 1.000,-

Aufstiegsmöglichkeiten:

Stufe 1-3: Wenn die vorgegebenen Umsätze erreicht wurden, kann monatlich oder auch im Kalenderquartal in die nächste Stufe aufgestiegen werden.

Stufe 4-7: Wenn die erforderlichen Umsätze erreicht wurden, kann pro Kalenderquartal in die nächste Stufe aufgestiegen werden.

Falls diese Umsätze nicht erreicht werden, beginnt das neue Quartal wieder mit null Umsatz. Eine Stufe, die einmal erreicht wurde, bleibt (bis zum nächsten Aufstieg) immer erhalten.

Provision: Die Provisionen werden jeweils am Ende des Monats abgerechnet und bis zum 15. des Folgemonats ausbezahlt. Für Provisionen zählen alle Rechnungen, die bis zum Ende des jeweiligen Monats bei uns als bezahlt eingegangen sind. Eine Auszahlung der Provisionen erfolgt ab einem Betrag von € 40,- auf Ihre Bankverbindung.

Betreuungsprovision: Die Betreuungsprovision ist die Vergütung für die Betreuung Ihrer Mitarbeiter. Voraussetzung zur Auszahlung der Betreuungsprovision ist ein Mindesteigenumsatz von € 240,- netto pro Monat.

Alternative zur Provision: Warengutschein! Gerade anfangs bei noch kleiner Provision besteht die Möglichkeit Ihren Verdienst als Warengutschein zur Deckung des Eigenbedarfs geltend zu machen. **Wichtig:** Geben Sie die entsprechende Warengutscheinnummer samt Datum bei der Bestellung (Rechnungssumme 25% höher als Warengutschein) an, dieser wird dann vom Büro bei der Rechnungslegung abgezogen. Bitte nicht selbstständig abziehen!



Provisionssystem

Auf bestimmte Produkte / Produktgruppen erhalten Sie bestimmte Prozente:

Volle Provision	Sonder-Provision	Fix-Provision 20%	Keine Provision
Alle feeling Produkte:	Ökoreinigungs-Produkte	Fachliteratur	Holzkoffer
Ätherische Öle	Mikrofaser-Produkte	Aromakarten	Holz-Drehteller
Duftkompositionen	Raumbeduftungsgeräte	Leerbehälter	Holz-Aufsteller
Badezusätze	Aromalampen	Inhalierstifte	Meersalz Probierset
Dusch- und Haar-shampoos	Duftsteine	Aromainfo-Datenbank 1-Jahres-Lizenz	Produktproben
Körper- / Massageöle	Sets und Aktionen	Aroma-Basics E-Learning	Birkenzucker Sticks
Balsame	Meersalz	Zubehör Raumbeduftung	Werbematerialien
Körperpflegeprodukte	Birkenzucker (Kristall / Staub)		
Natur-Parfums Natur-Deodorants Gesichtscremen	Rohstoffe (Sheabutter, Kakao- butter, Bienenwachs, Absor- ber, Alkohol, Vitamin E)		
Hydrolate	CBD Naturextrakte		
Fette Pflanzenöle	Sanddorn Frischeelixier bio		
Raumsprays	Vitamin D3		
Sonnencreme	Aromaschmuck		



Aufgabenprofile

Stufe 1 Repräsentant

- Sie besuchen Meetings, Produkt- und Fachseminare.
- Sie lesen aufmerksam die monatlichen Infos und Infoblätter durch, um auf dem Laufenden zu sein.
- Sie machen sich durch eigene Erfahrungen mit den feeling Produkten vertraut.
- Sie studieren Fachliteratur und sammeln Erfahrungen zum Thema.
- Sie halten Kontakt mit Ihrem Betreuer.
- Sie bauen einen Kundenstock auf und pflegen diesen.
- Sie organisieren eigene Präsentationen.
- Sie motivieren und gewinnen Interessenten zur Mitarbeit im feeling Team.
- Sie betreuen Ihre AromaberaterInnen kompetent und ermöglichen diesen einen erfolgreichen Start bei feeling!

Stufe 2 Repräsentantenleiter

Stufe 3 Gruppenleiter

Stufe 4 Teamleiter

Stufe 5 Organisationsleiter

- Sie erfüllen weiterhin die Aufgaben aus den vorherigen Stufen.
- Sie arbeiten neue Vertriebspartner ein.
- Sie organisieren Meetings und halten diese ab.
- Sie helfen und unterstützen bei Seminaren, Veranstaltungen, ...

Stufe 6 Vertriebsleiter

Stufe 7 Vertriebsmanager

- Sie erfüllen weiterhin die Aufgaben aus den vorherigen Stufen.
- Sie helfen mit bei Öffentlichkeitsarbeiten.
- Sie halten Kontakt mit der Geschäftsleitung.



Aufstiegsmöglichkeiten

feeling bietet Ihnen einmalige Karrierechancen und uneingeschränkte Einkommensmöglichkeiten!

Vom Repräsentantenleiter bis zur Managementebene mit erfolgsorientiertem Top-Einkommen steht Ihnen in unserem System je nach Bedürfnis jede Möglichkeit der freien Entfaltung offen.

Als Leiter gelten alle Berater, die eine Gruppe mit mindestens 2 neuen Vertriebspartnern aufgebaut haben, diese schulen, betreuen und führen. **Betreuung von Aromaberatern** bedeutet, ihnen die Produkte zu zeigen, sie bzgl. der Anwendungsmöglichkeiten aber auch Kontraindikationen aufzuklären und zu schulen. Ist das Interesse geweckt, so sollte der „way of feeling“ ausführlich erklärt werden können und auch alle weiteren Fragen. Anschließend werden die neuen AromaberaterInnen mit dem feeling Vertriebssystem vertraut gemacht. Weiters hilft der Betreuer seinem Aromaberater bei den ersten Aromarunden, ist für alle Fragen da und bemüht, dem Aromaberater einen erfolgreichen Start bei feeling zu ermöglichen. Der Betreuer ist immer die erste Ansprechperson für den neuen AromaberaterIn.

Für die gewissenhafte Wahrnehmung dieser verantwortungsvollen Aufgabe erhalten Betreuer neben den Eigenumsatz-Provisionen zusätzlich Betreuungsprovisionen.

Gewinnen Sie oder die AromaberaterInnen Ihrer Gruppe neue Vertriebspartner, bilden sich im Rahmen der Vertriebs Ebenen neue MitarbeiterInnen, die Ihnen als Untergruppen zugeordnet werden (Gruppenumsatz).

Für die im Vergleich zu anderen Vertriebsorganisationen einmalig faire Provisionsregelung wird von feeling allerdings auch eine (von jedem Partner leicht erreichbare) Mindestleistung erwartet. Diese setzt von einem **Gruppenleiter** einen monatlichen Mindesteigenumsatz von € 240,- netto voraus, um die Auszahlung der **Betreuungsprovision** erhalten zu können. Eigenumsatz ist der eigene Umsatz sowie der Umsatz der direkten Kunden.

Wir begrüßen Sie nochmals herzlich in unserem Team und danken Ihnen bereits jetzt für Ihr Engagement und Ihren Einsatz.

Begeisterung ist das Leuchten in Deinen Augen, der Schwung Deines Schrittes, der Griff Deiner Hand, die unwiderstehliche Willenskraft und Energie zur Ausführung Deiner Ideen.



FAQ – häufig gestellte Fragen zum ‘way of feeling’

➤ **Sie haben sich entschieden, bei feeling mitzuarbeiten – wie gehen Sie vor?**

Bitte senden Sie den ausgefüllten Geschäftspartner-Antrag und ggfs. Ihren Gewerbeschein an unsere Hauptemailadresse feeling@feeling.at. Im nächsten Schritt führen Sie zeitnah Ihre Erstbestellung im Onlineshop durch (Bestellung bitte auf Rechnung, da wir den Rabatt noch abziehen werden).

Wichtig: Geben Sie am Ende der Onlinebestellung im Kommentarfeld an, dass dies die Erstbestellung zu Ihrem Geschäftspartner-Antrag ist. Sobald wir alle Unterlagen erhalten haben, werden Sie als feeling AromaberaterIn bei uns eingetragen und Sie erhalten Ihre Erstbestellung sowie Ihr kostenloses Werbe- und Präsentationsmaterial. Sie können nun mit Ihrer ersten Aromarunde starten – Ihr Betreuer hilft Ihnen gerne und ist für all Ihre Fragen da.

➤ **Ist es zwingend, Aromarunden zu veranstalten?**

Nein, es ist nicht verpflichtend, dass Sie Aromarunden veranstalten. Viele unsere Aromaberater bieten auch Einzelberatungen an oder veranstalten Vorträge und Workshops. Mit dem Veranstalten von Aromarunden lernen Sie jedoch schneller neue Menschen kennen, die sich für Ihre Produkte interessieren und Sie haben auch keinen großen Organisationsaufwand. **Ihr Betreuer** (Person, die Sie gewonnen hat) **hilft Ihnen gerne bei den ersten Aromarunden** und zeigt Ihnen, wie sie erfolgreich gemacht werden!

➤ **Wie läuft eine Aromarunde und wie werde ich von feeling dabei unterstützt?**

Ihre Bekannte, Freundin, Arbeitskollegin lädt einige ihrer Freundinnen zu einem Aromaabend ein, Sie erkundigen sich vorab über Themenwünsche und bereiten sich entsprechend darauf vor – Ihre Betreuerin hilft Ihnen gerne dabei!

- Sie geben am Anfang der Aromarunde eine Präsentationsbestätigung herum, wo sich jeder Teilnehmer eintragen kann.
- Sie stellen die neuen feeling Produkte vor, neue Setangebote oder was aktuell gefragt wird. Jeder Teilnehmer bekommt eine Produktprobe von Ihnen (die wir Ihnen im Rahmen der Bestellung wieder ersetzen).
- Jeder Teilnehmer bekommt ein Bestellformular und trägt die gewünschten Produkte ein.
- Sie schauen überschlagsmäßig, auf welchen Bestellwert die Aromarunde kommt, suchen gemeinsam mit der Gastgeberin ein Gastgebergeschenk laut Liste aus.
- Sie senden die Präsentationsbestätigung (als Scan oder Foto an feeling@feeling.at) sowie alle Bestellungen und auch das gewünschte Gastgebergeschenk an uns – idealerweise per Bestellung über den Onlineshop - und wir übernehmen die gesamte Abwicklung der Lieferung und Bezahlung.

➤ **Gibt es verpflichtende Seminare/Vorträge zu besuchen?**

Nein, es gibt keine zwingenden Seminare oder andere Veranstaltungen. Allerdings ist es von Vorteil, wenn Sie sich laufend weiterbilden und Ihr Wissen erweitern. Je besser Sie Ihr Produkt kennen, umso kompetenter können Sie beraten. Im Einstiegspaket ist der 3-monatige Online-Zugang zum Grundlagenseminar Aroma-Basics enthalten – nutzen Sie diese Chance!

➤ **Muss ich jeden Monat bei feeling bestellen?**

Nein, es gibt keinen Bestellzwang.



➤ **Wie kann ich meine Bestellung an feeling übermitteln?**

Sie haben verschiedene Möglichkeiten:

- im Onlineshop www.feeling.at
- (per Email feeling@feeling.at)
- (telefonisch 0043 5524 22399)

Hinweis: Die **Online-Bestellung** ist für uns die **bevorzugte Variante**, da diese Art der Bestellung am schnellsten bearbeitet werden kann und wenig Fehlerquellen bietet.

WICHTIG: Sollten Sie aus irgendwelchen Gründen doch mal per E-Mail oder Telefon bestellen, bitte Ihre persönliche Beraternummer sowie die Artikelnummern zu den gewünschten Produkten bereithalten!

➤ **Bekomme ich die Provision nur auf Bestellungen, die auf meinen Namen lauten?**

Sie erhalten die Provision auch auf alle vermittelten Kundenbestellungen. Sie können also direkt Ihre Kunden bei uns bestellen lassen und erhalten nach Zahlungseingang vom Kunden im Folgemonat die Provision für die Kundenbestellung.

➤ **Was ist, wenn ein Kunde von mir direkt bei feeling bestellt – per Telefon, Email oder Online. Erhalte ich dann auch Provision?**

Ist Ihr Kunde schon bei uns im System angelegt, erhalten Sie automatisch die Provision. Bei der Bestellung von Neukunden erkundigt sich das feeling Team immer nach dem Berater – hier sollte Ihr Kunde Ihren Namen oder Ihre Beraternummer bekannt geben, damit die Bestellung auf Sie geschrieben werden kann.

➤ **Wann erhalte ich meine Provision?**

Sie erhalten die Provision von allen bezahlten Rechnungen im Folgemonat ab einem Betrag von € 40,- ausbezahlt. Beispiel: Sie bestellen im Jänner und zahlen die Rechnung noch im Jänner ein. Anfang des Monats, spätestens bis zum 8. des Monats erhalten Sie Ihre Provisionsabrechnung per E-Mail zugesendet. Auf dieser Abrechnung sehen Sie alle Zahlungen, die im Jänner erfolgt sind und die sich daraus ergebende Provision. Ist die Provision nun über EUR 40,- erhalten Sie den Betrag auf Ihre Bankverbindung überwiesen. Ist der Betrag unter EUR 40,- bleibt das Guthaben bis zur nächsten Abrechnung stehen.

➤ **Ich möchte keine Provision – wie kann ich einen Warengutschein einlösen?**

Wer keine Provision ausbezahlt haben möchte, kann seine Provision als Warengutschein für den Eigenbedarf bekommen. Der Warengutschein entspricht selbstverständlich genau demselben Wert, wie die Provision.

Wie lässt sich der Warengutschein einlösen? Der Warengutschein kann in den Folgemonaten auf eine EIGENE Rechnung, die ca. 25% HÖHER ist als das Guthaben des Warengutscheins in Abzug gebracht werden. Dies muss bei der Bestellung genau angegeben werden (welcher Gutschein in welche Höhe soll abgezogen werden). Im Büro wird Ihre Bestellung fakturiert, der Warengutschein abgezogen.



gen und Sie bekommen dann die entsprechende (geminderte) Rechnung. Diese Möglichkeit bietet sich für monatliche Guthaben bis max. EUR 400,- an.

Hinweis: Es liegt in der Verantwortung des Beraters, dass die Warengutscheine einen plausiblen/vertretbaren Eigenbedarf nicht überschreiten.

➤ ***Kann ich auch später noch zwischen Provision und Warengutschein wechseln?***

Ja, Sie können im feeling Büro eine kurze schriftliche Mitteilung hinterlassen und werden auf Provision / Warengutschein umgestellt.

➤ ***Was ist die Betreuungsprovision?***

Wenn Sie eigene BeraterInnen unter sich haben, erhalten Sie für die Werbung und Betreuung dieser BeraterInnen von deren Umsätzen eine Betreuungsprovision. Voraussetzung für die Auszahlung der Betreuungsprovision ist ein Eigenumsatz von € 240,- netto monatlich. Die Werbung und Betreuung neuer Aromaberater ist ab Stufe 3/4 empfehlenswert!

➤ ***Wie kann ich neue Mitarbeiter/Aromaberater werben?***

Wenn Sie bereits länger mit feeling arbeiten, erfolgreich Aromarunden veranstalten und auch schon die Stufe 3 erreicht haben, so werden Sie Menschen begegnen, die ebenfalls Interesse an der Arbeit mit feeling haben. Diese Interessenten können unter Ihnen einsteigen und Sie erhalten Betreuungsprovision für die Betreuung. Dies bedeutet, dass Sie den „way of feeling“ vorstellen können, das feeling Vertriebssystem erklären, sowie beim Starten mit den ersten Beratungen und Aromarunden helfen. Sie sind für Fragen aller Art da und geben dem/der neuen BeraterIn eine kompetente Hilfe bei allem was die Arbeit mit den feeling Produkten betrifft. Diese „Arbeit“ vergütet Ihnen feeling als so genannte Betreuungsprovision.

➤ ***Was bedeutet Eigenumsatz?***

Unter Eigenumsatz versteht man den Eigenbezug an feeling Produkten plus die Bestellungen der eigenen Kunden. Eigenumsatz ist also der Nettoumsatz von Rechnungen auf eigenen Namen sowie von direkten Kunden.

➤ ***Was bedeutet Gruppenumsatz?***

Der Gruppenumsatz ist der Nettoumsatz meiner BeraterInnen und deren Kunden. Also die Umsätze der Gruppe unter mir.

➤ ***Was bedeutet Gesamtumsatz?***

Gesamtumsatz ist der Eigenumsatz plus der Gruppenumsatz.

➤ ***Wenn ich eine höhere Provisionsstufe erreicht habe, kann ich dann auch wieder abgestuft werden?***

Nein, wenn Sie eine höhere Provisionsstufe erreicht haben, bleiben Sie in dieser Stufe bis zum nächsten Aufstieg. Sie können bei feeling also nur aufsteigen!



➤ **Was ist ein Kalenderquartal?**

Ein Kalenderquartal umfasst immer 3 Monate:

1. Kalenderquartal: Jänner, Februar und März
2. Kalenderquartal: April, Mai und Juni
3. Kalenderquartal: Juli, August und September
4. Kalenderquartal: Oktober, November und Dezember

➤ **Zählt die Ware vom Einstieg Ihre Wahl zum Aufstieg in die nächste Provisionsstufe dazu?**

Nein, der Einstieg zählt nicht zum Aufstieg dazu.

➤ **Was ist „Umsatz“?**

Umsatz ist der bezahlte Netto-Rechnungsbetrag!

➤ **Gibt es bei feeling ein Partnerprogramm / Affiliate Program?**

Ja, für feeling BeraterInnen bieten wir die Möglichkeit für die Verwendung von Affiliate Links, Anmeldung siehe <https://partner.feeling.at/>

➤ **Welchen Gewerbeschein benötige ich?**

Wir empfehlen Ihnen den Gewerbeschein für Energetiker, Direktvertrieb oder Warenpräsentator. Im Zweifelsfall wenden Sie sich an Ihre Wirtschaftskammer.

➤ **Welche Vorteile haben Geschäftspartner?**

- Sie profitieren von über 30 Jahren Erfahrung im Direktvertrieb, sowie einer ausgeklügelten, umfangreichen Produktpalette.
- Sie erhalten jeden Monat am 08. des Monats eine **Mitarbeiteraktion** mit den monatlichen Infoblättern per Mail zugesendet. Bei dieser Aktion bieten wir 10 verschiedene Produkte mit einem Sonderrabatt bis zu -50% an. Diese Aktion dient dazu, neue Produkte kennenzulernen oder die Vorführware aufzustocken. Hinweis: Jedes Produkt aus der Mitarbeiteraktion kann nur einmal bestellt werden.
- Sie erhalten jeden Monat **informative Infoblätter** über verschieden Themen, ätherische Öle, native Pflanzenöle, Rezeptideen, Körperpflegeprodukte, neue Sets oder Aktionen, Veranstaltungen uvm.
- Ihre persönlichen Zugangsdaten für den internen Bereich können Sie sich selbst erstellen, folgen Sie dazu einfach diesem Link: <http://www.feeling.at/web/registrieren/>
Sie werden dann innerhalb von wenigen Tagen von uns freigeschalten!



- Im internen Bereich finden Sie verschiedene Vorträge, Meetingunterlagen der letzten Jahre, feeling Unterlagen wie die Produktinformationsmappe, Tropfenpreisliste, Gastgeschenkeliste uvm. sowie ein Infoblätter Archiv. Der interne Bereich ist nur für Berater. Im internen Bereich haben Sie auch die Möglichkeit die Bestellung der Mitarbeiteraktion online durchzuführen.
- Zweimal im Jahr erhalten Sie eine Einladung zu einem kostenlosen **Meetingtreffen** in Vorarlberg, Wien und der Steiermark. Das Meeting ist ein Beratertreffen, bei dem neue Produkte und Aktionen vorgestellt werden. Zusätzlich gibt es immer einen Fachvortrag zur Weiterbildung. Sie haben zudem die Möglichkeit andere Aromaberater kennenzulernen und sich auszutauschen.

Noch weitere Fragen? Gerne ist Ihre Betreuungsperson für weitere Fragen, Tipps und Infos für Sie da. Natürlich steht Ihnen auch das feeling Team unterstützend zur Seite.



FEELING Handelsgesellschaft mbH
Walgaustraße 22
A-6824 Schlins

Tel. 0043 (0)5524 22399
Fax 0043 (0)5524 22399-8

E-Mail: feeling@feeling.at
Internet: www.feeling.at

Geschäftsführer: Elmar Mähr



feeling Geschäftspartner Antrag

Ihre Daten

Name: _____ Telefon: _____
Straße, Nr.: _____ Fax: _____
PLZ / Ort.: _____ Staatsangehörigkeit: _____
Email: _____ SV.Nr.: _____
Geburtsdatum: _____ SteuerNr.: _____
UID-Nr.: _____ (wenn vorhanden)

Ich bin in Österreich **vorsteuerabzugsberechtigt**: ☐ ja ☐ nein

(Info: Wenn ja, erhalten Sie Ihre Provision inkl. MwSt. überwiesen.)

Wie möchte ich mein Guthaben/Erfolgsbonus? ☐ als Provision auf mein Konto
☐ als Warengutschein auf Folgerechnung abziehbar

Geworben und betreut von: 20121002 _____

Ihre Bankverbindung

IBAN: _____

BIC: _____

JA, ich will bei feeling mitarbeiten und wähle folgenden Einstieg:

☐ Einstieg „Ihre WAHL“ ☐ Einstieg „Ihre CHANCE“

Die Bestellung für die Erstbestellung liegt bei bzw. wird zeitnah im Onlineshop durchgeführt.

Beraternummer: _____ (wird von feeling ausgefüllt)

Durch meine Unterschrift bestätige ich, dass ich die Geschäftsbedingungen des feeling Geschäftspartner Antrages gelesen und verstanden habe. Ich erkläre mich mit diesen Bestimmungen einverstanden.

Ort, Datum

Unterschrift



Geschäftsbedingungen für feeling Geschäftspartner

1. Mit der Annahme des Antrages durch feeling wird der/die AntragstellerIn GeschäftspartnerIn. Die Vereinbarung wird auf unbestimmte Zeit abgeschlossen. Sie kann vom Geschäftspartner jederzeit durch einen eingeschriebenen Brief gekündigt werden. Andererseits kann die Firma feeling, bei grob fahrlässigen oder geschäftsschädigendem Verhalten des Geschäftspartners oder Nichtbeachtung des feeling-Konzeptes, die Geschäftsbedingungen jederzeit mit eingeschriebenem Brief auflösen. Wir weisen darauf hin, dass heil- bzw. gesundheitsbezogene Aussagen generell gesetzlich untersagt sind. Ab einem Zahlungsverzug von 30 Tagen ist die Firma feeling nicht verpflichtet, die Provision an den Mitarbeiter auszuzahlen.
2. Der Geschäftspartner ist in seiner Tätigkeit für feeling selbständig und weder an einen Arbeitsort oder eine Zeit gebunden. Somit wird kein Anstellungsverhältnis begründet. Es entsteht daher auch weder eine Sozialversicherungspflicht, noch unterliegen die Zahlungen an den Geschäftspartner der Lohnsteuer. Der Geschäftspartner hat die Provisionszahlungen selbst zu versteuern und auch selbst für seine (Sozial-)versicherung zu sorgen. Der Geschäftspartner ist verpflichtet, sich an die gewerblichen Voraussetzungen sowie Bestimmungen zur Ausübung seiner Tätigkeit zu halten. Der Geschäftspartner ist verpflichtet, einen Gewerbeschein an feeling zu senden.
3. Kundenbestellungen, die der Geschäftspartner bekommt, sind unverzüglich unter genauer Angabe von Firma, Name, Anschrift und E-Mail an feeling weiterzuleiten. Die Lieferung der bestellten Ware durch feeling erfolgt grundsätzlich per DPD-Zustellung oder Post direkt an den Kunden. Auf besonderen Hinweis des Geschäftspartners kann die Ware auch an ihn geliefert und berechnet werden.
4. Grundlage für die Berechnung sind die jeweils gültigen Preislisten.
5. Der Geschäftspartner erhält für seine Tätigkeit Provisionen nach den zu diesem Zeitpunkt gültigen Provisionsschema und dem hieraus ersichtlichen Anforderungsprofil. Der Geschäftspartner erklärt, dass ihm das Vertriebssystem und die Aufgabenprofile bekannt sind.
6. Die Provisionsabrechnungen erfolgen nach Ende jedes Kalendermonates. Dabei werden die Provisionen auf Basis der im abgelaufenen Monat aus den dem Geschäftspartner zuzurechnenden Nettoverkäufen eingegangenen Zahlungen ermittelt. Die Provision kann nicht als Rabatt an Kunden weitergegeben werden. Die Auszahlung erfolgt jeweils bis zum 15. des Folgemonats auf das vom Geschäftspartner angegebene Konto. Die Provisionen werden netto ausbezahlt, soweit nicht der Geschäftspartner angegeben hat, vorsteuerabzugsberechtigt zu sein. Eine Alternative zur Auszahlung einer Provision ist der feeling Warengutschein. Dieser kann im Folgemonat auf Wunsch auf der eigenen Rechnung in Abzug gebracht werden.
7. Der Geschäftspartner darf seine Ansprüche aus dem Geschäftspartnervertrag weder an Dritte abtreten, noch verpfänden. Es ist dem Geschäftspartner untersagt, Forderungen an feeling gegen Ansprüche an feeling aufzurechnen.
8. Dem Geschäftspartner ist es nicht erlaubt, feeling Produkte über Online Marktplätze wie zB. Amazon, ebay, hood.de oder ähnliche zu vertreiben. Der Vertrieb über einen eigenen Online-Shop ist ebenfalls untersagt. feeling Bilder und Texte sind urheberrechtlich geschützt und dürfen nicht kopiert werden.
9. Erfüllungsort und Gerichtsstand Feldkirch. Bei Streitigkeiten gilt das Gericht in Feldkirch als zuständig, es ist österreichisches Recht anzuwenden.
10. Datenschutz: Der Geschäftspartner hat seine Daten freiwillig zur Verfügung gestellt. Die Daten werden zur Kontaktaufnahme, für Produktinformationen, zur Zusendung der Bestellungen sowie zur Überweisung der Provision verwendet. Die Daten werden für den Zeitraum der Geschäftsbeziehung gespeichert. Der Geschäftspartner kann diese Einwilligung jederzeit widerrufen – Mail an feeling@feeling.at. Die Daten werden selbstverständlich nicht an Dritte weitergegeben. Weiters bestätigt der Geschäftspartner, dass er die Daten seiner Kunden DSGVO-konform erhalten hat und ausschließlich auf Wunsch der Kunden an uns weitergibt.
11. Der Geschäftspartner bestätigt, dass sämtliche in seinem Antrag gemachten Angaben der Wahrheit entsprechen. Er haftet für Schäden und Nachteile, die aus unwahren Angaben entstehen.



SEPA Lastschrift-Mandat

Für einen reibungslosen Zahlungsverkehr und sofortige Provisionsüberweisung möchten wir Ihnen vorschlagen, uns einen Abbuchungsauftrag zu erteilen. Dies würde eine Erleichterung und Vereinfachung des Zahlungsvorganges für beide Geschäftspartner bedeuten. Wenn Sie damit einverstanden sind, bitten wir Sie, den angeführten Abbuchungsauftrag auszufüllen.

Profitieren auch Sie!

- 👉 Ersparnis des Bankweges
- 👉 kein lästiges Ausfüllen von Überweisungsformularen
- 👉 keine Überweisungskosten
- 👉 sobald Ihre Rechnung eingezogen ist, wird sie verprovisioniert und im Folgemonat ausbezahlt
- 👉 bei Bankeinzug werden die Rechnungen 14 Tage nach Ausstellungsdatum eingezogen
- 👉 Widerrufsrecht ohne Angabe von Gründen

Hinweis: Ihre Rechnungen werden mittels SEPA Lastschrift automatisch per Bankeinzug erledigt (auch wenn Sie im Onlineshop „Rechnung“ eingeben). Sollten Sie bei einer Bestellung keinen Bankeinzug wünschen, so bitten wir Sie dies im Kommentarfeld anzumerken!

Zahlungsempfänger:

feeling Handelsgesellschaft mbH
Walgaustraße 22, 6824 Schlins
AT55ZZZ00000003602

Mandatsreferenz:

Name: _____

Adresse: _____

IBAN: _____

BIC: _____

Geldinstitut: _____

Ich ermächtige feeling Handelsgesellschaft mbH Zahlungen von meinem Konto mittels SEPA-Lastschrift einzuziehen. Zugleich weise ich mein Kreditinstitut an, die von feeling Handelsgesellschaft mbH auf mein Konto gezogenen SEPA-Lastschriften einzulösen.

Ich kann innerhalb von acht Wochen, beginnend mit dem Belastungsdatum, die Erstattung des belasteten Betrages verlangen. Es gelten dabei die mit meinem Kreditinstitut vereinbarten Bedingungen.

Kunden-/Beraternummer: _____ (wird ggfs. von feeling ausgefüllt)

Ort, Datum

Unterschrift des Kontozeichnungsberechtigten